

THE ROTARY CLUB OF NAGOYA WAGO 名古屋和合 WEEKLY 2760 地区 REPORT

CREATE HOPE in the WORLD

世界に希望を生み出そう

2023-2024年度 国際ロータリー会長 ゴードン R. マッキナリー



2023-2024年度

会長/桑山卓也 幹事/内間三好 広報委員長/田尻幹夫

創立/1972年3月15日 例会日/水曜日 12:30~13:30

例会場/名古屋東急ホテル

〒460-0008 名古屋市中区栄4-6-8 TEL:052-251-2411

2023~2024年度方針

2023 September 20 親睦で育む自他共栄 奉仕の機会 今ここに 照一隅

NO.9

例会報告

●第2441回例会 令和5年9月20日(水) 曇

●9月は基本的教育と識字率向上月間/
ロータリーの友月間

●ロータリーソング 手に手つないで

●出席報告 会員 85 名中 出席47名
(73) 出席率64.38%

●ゲスト紹介

(スピーカー)

株式会社 VATICAN2007

代表取締役社長 稲垣 諒一様

(米山奨学生) レービューティエン君

●ニコボックス

「9月14日から17日まで当クラブの5人で、姉妹クラブのサンフランシスコデルモンテを表敬訪問してきました。2月の卓話にて発表させていただきます。」 桑山卓也君、川崎利男君

久保哲政君、福田哲三君、山崎健而君

「米寿のお祝いの会、昨晚、皆様のおかげで盛大に祝うことができました。宮下幸二郎氏の周りにはあたたかい思い出と愛情がたくさんあることを示してくれました。改めまして、ご参加くださった皆様に感謝申し上げます。」 田中正次君

山本秀樹君、久保哲政君、鉛山龍登君

本日のニコボックス 2件 20,000円

累計 44件 412,000円

内間三好幹事報告

▽当クラブの行事予定

○9月27日(水) 例会終了後、クラブアッセンブリーを開催致します。

※理事及び役員・各委員長のご出席をお願い致します。

※クラブアッセンブリー終了後、理事会を開催致します。

※理事及び役員のご出席をお願い致します。

○10月11日(水) 休会

桑山卓也会長挨拶

皆さんの優しさで出会える明るい笑顔

皆さんこんにちは。卓話講師としてお越しいただきました、(株)VATICAN2007 稲垣 諒一さん、お越しいただきましてありがとうございます。卓話を楽しみにしております。

米山奨学生レービューティエン君、今月も勉学に励み、日本を知ることを楽しんでください。

暑い日が続いております。過去最大の暑さのようですが、9月いっぱい暑いようですので気候に合わせて10月、11月とノーネクタイを続けたい気分です。

今月14日からフィリピンを訪れ、姉妹提携致しましたサンフランシスコデルモンテロータリークラブを訪問しました。4月にはフィリピンの皆さんに日本に来ていただき調印式を行いました。答礼を含め寄付金を使用して実施致しました。視力検査と眼鏡の贈呈を行いました。現地では皆さんが歓迎してくださり、親睦を図りました。

眼科医の先生からもご説明をいただき、寄付金を有効に使っていただいていることを知り、フィリピン全体で視力検査を実施したいと言われました。



検査に基づき眼鏡を作り、子供達に合った眼鏡を調整してプレゼントしました。子供達には、直接渡して欲しいと言われましたので一人一人に、目と顔に合わせて眼鏡を渡しました。

子供達の中にはシャイな子もいますが、私が有難いと思えたのは眼鏡をかけた瞬間、表情が明るくなり、目が良く見えるようになりました、と笑顔で答えてくれたことです。感動致しました。皆さんの寄付金が本当に役に立ちました。

今後もいろいろな形で展開して国際交流や弱者の方に奉仕ができましたら幸いです。ご参加いただきました皆さん、ご協力、並びに支えていただきました皆さん本当にありがとうございました。

卓 話



「M&Aと美容業界の社会的役割」

株式会社
VATICAN2007

稲垣 諒一
代表取締役社長

〈プロフィール〉

1979年 愛知県名古屋市生まれ 44歳
 1999年~ ヘアスタイリストとして活躍
 2007年 株式会社Vatican2007を設立し起業
 ヘアサロンを展開(28歳)
 2009年 ネイル、まつげ、飲食店に拡大(30歳)
 2012年~ 事業の選択と集中のためM&Aを
 多数手がける(33歳)
 2014年 直営店20店舗に拡大、東京進出(35歳)
 2017年 直営店経営の限界に気づく(38歳)
 2019年 ヘアサロン全店舗売却(40歳)
 2020年~ ドライヘッドスパ「仙豆のちから」を
 M&Aでスタート 現在26店舗

■ 仙豆のちから ~創業者の想い~

ヘアサロン業界での長いキャリアを通じて、以下の課題を認識しました。

- ・ヘアサロン市場はレッドオーシャン
- ・イニシャルコストが高い
- ・採用ハードルが高い(国家資格保持者)
- ・長期育成が必要(1人育てるのに3~4年)

- ・商品力のブレが大きい
(売れる子と売れない子の差が激しい)

課題を解決するために「仙豆のちから」パッケージを開発し、以下を実現しました。

- ・睡眠市場はブルーオーシャン
- ・イニシャルコストが低い
- ・採用ハードルが低い(未経験者可能)
- ・早期育成が可能(1ヶ月程度)
- ・商品力のブレがない
(売れる子と売れない子の差がない)

■ 仙豆のちから ~事業コンセプト~

日本人はOECD加盟国の中で睡眠時間が最も短い

【国内における睡眠負債の社会問題】

- ・睡眠不足、睡眠障害の蔓延による医療費の増加
- ・企業の就業者の睡眠不足による労働生産性の低下
- ・女性と子供に起こる深刻な睡眠負債

■ マイフィロソフィー

良い競争の先に共存があり、
その先に共栄があり、そして、文化となる



卓話講師
稲垣諒一
代表取締役社長
紹介者
梶田浩太郎君



ポールハリスフェロー
認証状・襟章授与
桑山卓也会長より
川崎利男君へ

例会	月日	今後の予定
第2442回	9.27	日本舞踊工藤流 工藤倉鍵様 「日本舞踊のあれこれ」
第2443回	10.4	新入会員自己紹介
	10.11	休会
第2444回	10.18	冒険家 吉田智輝様