

THE ROTARY CLUB OF NAGOYA WAGO 名古屋和合 WEEKLY 2760 地区 REPORT

Be a gift to the world

世界へのプレゼントになろう

2015-2016年度 国際ロータリー会長 K. R. "ラビ" ラビンドラン



2015-2016年度

会長:丸山弘昭 幹事:田中正次 クラブ会報委員長:川中有志

創立/1972年3月15日 例会日/水曜日 12:30~13:30

例会場/ウェスティンナゴヤキャッスル 名古屋市西区樋の口町3-19 〒451-8551

事務局/TEL 052-684-6591 FAX 052-684-6592

2016 January 27

■ 2015 ~ 2016 年度方針

“楽しくそして為になるRCを!!”

NO.25

例会報告

●第2113回例会 平成28年1月27日(水) 晴

●1月は職業奉仕月間

●ロータリーソング 四つのテスト

●出席報告 会員 109 名中 出席79名

出席率77.45% 修正出席率78.13%
(1月13日分)

●ゲスト紹介

加藤重和君ゲスト 長谷川麻衣子さん

●ニコボックス

「胃GISTの摘出手術で名大病院に正月早々から入院していました。心のある方達だけが見舞に来ていただけました。おかげ様で元気になりました。」 加治佐健二君

「上海へ行ってきました。技術指導の話で、これからが楽しみです。」 加藤一郎君

本日のニコボックス 2件 12,000円
累計 115件 1,388,000円

柏木博喜副幹事報告

△2月のロータリーレート

2月のロータリーレートは、1ドル120円です。

△当クラブ行事予定

・1月27日(水) 本日例会終了後、理事会を開催致します。

※理事及び役員のご出席をお願い致します。

・2月17日(水) 例会終了後、クラブアッセンブリーを開催致します。

※理事及び役員、各委員長のご出席をお願い致します。委員長ご欠席の場合は代理の方のご出席をお願い致します。

クラブアッセンブリー終了後、理事会を開催致します。

※理事及び役員のご出席をお願い致します。

・2月25日(木) 東名古屋分区IM、場所は名古屋東急ホテルです。

受付 15:30~16:30

式典 16:30~17:00

講演 17:05~18:40

懇親会 18:50~20:20

※2月24日(水) の例会はございません。

丸山弘昭会長挨拶

先週は坂本光司法政大学大学院教授の「景気超越型企業に学ぶ経営戦略」という新春講演会でした。準備をして頂いた職業奉仕委員会の黒田委員長、中川副委員長をはじめ皆様に感謝致します。今回の講演会は220名の参加があり大盛況でしたが、当日欠席された会員の皆様にその要約をお話し致します。

教授は中小企業経営研究の第一人者で、これまで7,500社を超える企業へ訪問し、調査研究・アドバイスを行っており、その中で約10%が景気を超越して事業経営(例えば売上高営業利益率5%以上)していると言う。

これらの企業は業種・業態・規模は種々であり、教授が現地・現物・現実の三現主義で訪問先企業の経営者との対話から直接聞き取り調査した実例を紹介されました。

長野県伊那市の伊那食品工業は寒天の製造メーカーとしてダントツのナンバー・ワンである。寒天の原料天草を食品以外(化粧品・医薬品)にも用途を広げ、1985年会社設立以降、一期だけ例外はあるが增收増益である。社員をリストラすることなく木の年輪の様に年々着実に成長している。実質創業者の塚越寛会長は「年輪経営」といっており、トヨタ自動車の豊田章男社長もその経営を学ぶほどの会社です。

栃木県宇都宮市にあるマニーは手術用縫合針が有名であるが、外科・眼科・歯科治療で必要となる機器の研究開発型企業として超優良会社である。教授の説明では毎年1,000アイテムの新商品が発表されています。

島根県太田市にある、中村ブレイスは社員が75名の中小企業であるが、人工乳房はじめ人体の義肢装具メーカーとして極めてユニークな会社である。

「第2回ものづくり日本大賞」では製品・技術開発部門の特別賞も受けています。

大阪府大阪市にある東海バネ工業は従業員85名のバネメーカーである。取引先は1,000社以上、平均受注数1~5個、受注金額数万円という多品種微量生産を得意とする町工場である。絶対に値引きしないバネ屋として有名で、創業以来70数年一度も赤字を出したことがない。

教授は以上の様な事例を講演の参加者に数多く紹介することで、景気超越型企業は景気に左右されない事業を行なっている。経営規模の大きさは関係ない、業種・業態も問わない、ロケーションも無関係(地方で活躍している)であり、値決めの決定権が

あることが重要であると語っていた。そして自社をこの様な会社にしていくことができるは社員の働きであり、経営者は社員を大切にする会社を目指すことが一番大事であると語っていました。

事業の目的は顧客の創造である。その為には顧客が誰か、顧客の認める価値は何かを追求するマーケティング活動と、より経済的に価値を提供するためのイノベーション活動が重要であるといったのはP・ドランカーである。

これらの活動を行うのは社員である。社員を大切にする会社、社員の幸せを第一に考え、全員参加で主体的に社員が幸せになる会社づくりを行うこそが、先行き不透明な時代を生き抜く王道の経営でないだろうかと思います。会員の皆様の経営の参考になれば幸いです。

卓話（新入会員自己紹介）

●的場武史



生まれは昭和52年11月15日の38歳

現在は30歳の時に結婚した妻と、5歳と1歳の二人の娘がいます。

また今月の初めには長女の小学校進学に合わせ、マイホームを購入し引っ越し致しました。

趣味はサーフィンにバンド演奏、最近ではゴルフ。今年で100を切るのを目標に頑張っています。

サーフィンは15年ほど続けており、年間通してこの寒い時期も含めて行きます。また昨年は行けませんでしたバリやバリ島の隣のロンボク島などサーフトリップも行きます。男だけで約一週間ほどです。

国内でも海外でもサーフィンは波がない時もあれば、逆に大きすぎて危険な時もあります。

常にいい波が入ってくる訳ではないので、気象に大きく左右されるのもサーフィンの醍醐味です。人生みたいで。

中学の頃から大好きなロックバンドに憧れがれ、同じクラスの友人たちとバンド活動を開始。私はヴォーカル、ギター二人にベース ドラムと5人編成のコピーバンドでスタート。

高校卒業時には他校のメンバーと新たなバンドを組んでオリジナル曲もこのころから制作。

バンド一色の高校時代で何か音楽に携わる仕事に就きたい！との一心で音楽の専門学校に入学。

そこでは、プレイヤーとしての技術を学ぶのではなく、PA、いわゆる音響設定等の技術を学びに行っていました。

同時にバンド活動は加速。名古屋では某ライブハウスでレギュラーとなり月1のライブ出演。それをこなしながら東京・大阪・横浜・京都と様々なライブハウスに自分たちの機材をハイエースに積んでまわっていました。

音楽でご飯は食べていけないので、仕事との両立がとにかく大変でした。

自分の時間に融通が利く仕事などなく転々としたのちに、いつしか内装業を自営で営みながら25歳までプロを目指しバンド活動に専念。

もともとメンバーとは25歳までプロになれなかつたら解散しようと決めていました。

残念ながら夢は叶えることは出来ませんでしたが、充実した音楽活動を高校から約10年間楽しみました。悔しい思いもたくさんしましたが今では良い思い出です。今でも月1でスタジオ入り練習し、年に2回はライブをしています。

音楽は生涯続けていきたいと思います。

●平木聖三



昭和42年に三重県伊賀上野にて、洋装店（ブティック）の3人兄弟の次男として生まれる。父のすすめで、小学校3年生よりサッカーを始める。高三時には、三重県代表として鳥取国体出場し全国3位。サッカーばかりしていたので、勉強はあまりせず成績はイマイチ。サッカー推薦で愛知学院大学サッカーチームへ

卒業後、オーダースーツ森島紗店に入社。深田正雄氏のもと21年間サラリーマンを経て暖簾分けで2011年に独立。株式会社cokore代表に、現在、社員3名パート3名。まだまだ、駆け出し経営者ですが幹事の田中さんに背中を押してもらい入会。趣味は、フットサル&旅RUN。音痴でカラオケはヘタ、指揮者が回ってくるのが悩み（笑）。将来の目標は伊賀上野（町おこし）&名古屋（ビジネス）&HAWAII（リフレッシュ）1/3づつの生活を60歳代は妻と送るのが目標。

まだ未熟者ですがご指導の程よろしくお願い致します。

●第7回理事会（平成28年1月27日（水）例会終了後）

- ・2016～17年度各委員会組織図の件
- ・その他

●2月度誕生日祝福

会員	ご夫人
関 貴之 君 (2月2日)	亀谷 喜敬 夫人 (2月3日)
久保和彦 君 (2月3日)	南 喜幸 夫人 (2月4日)
加藤智弘 君 (2月8日)	石川一郎 夫人 (2月10日)
野崎敏夫 君 (2月13日)	岩田玄知 夫人 (2月11日)
山原茂光 君 (2月14日)	中川信治 夫人 (2月15日)
小南速雄 君 (2月19日)	大森和仁 夫人 (2月15日)
亀井敏勝 君 (2月22日)	安井隆豊 夫人 (2月16日)
横井辰幸 君 (2月22日)	宮下幸二郎 夫人 (2月18日)
	花橋日出夫 夫人 (2月20日)
	安井信之 夫人 (2月23日)
	清水正久 夫人 (2月24日)

例会	月日	今後の予定
第2114回	2.3	国際交渉人・紛争調停官・ 株KS International Strategies 代表取締役社長 島田久仁彦氏 「戦わない交渉術：紛争解決の極意とは」
第2115回	2.10	中部大学 経営情報学部 教授 (経済学博士) 寺澤朝子さん 「今、大学はどうなっているのか? -大学全入時代の教育改革と現状-」

○このウィクリーは再生紙を使用しております。